



## Wissenstransfer in Fachvorträgen optimieren

### Intensiv-Training für Referentinnen und Referenten

Das ist eine Herausforderung: Komplexe Fachinformationen oder wissenschaftliche Erkenntnisse einem größeren Publikum vorzustellen und dabei auch noch die Aufmerksamkeit für die Dauer des Fachvortrags zu halten. Es gilt, einen Spannungsbogen aufzubauen und kleine Beispiele und Anekdoten einzustreuen, damit die Zuhörenden durch neue Impulse am Ball bleiben und gerne bis zum Ende zuhören. Und nicht nur das: Sie sollen ja auch die wichtigsten Aussagen behalten und mit nach Hause nehmen.

Das sind die zentralen Fragen:

- Wie kann ich die Zuhörer fesseln, wie nachhaltig Wissen verankern?
- Wie kann ich souverän auftreten und wie meinen Präsentationsstil interessant und abwechslungsreich gestalten?
- Wie schaffe ich es, Aussagen zu visualisieren, ohne eine Power-Point-Schlacht zu präsentieren?

Erfahren Sie, wie Sie im Hörsaal oder bei Kongressen/ Tagungen, präzise doch zugleich mit möglichst wenig Fachchinesisch Ihre Aussagen verständlich formulieren.

### Trainingsinhalte:

- Spielarten erfolgreicher Kommunikation
- Präsentation
  - Visualisierung: Aussagen veranschaulichen  
Visualisierungsmethoden und -techniken üben und optimieren
  - Medieneinsatz: Flipchart, Pinnwand, Power Point – was macht wann Sinn?
  - Welche persönlichen Wirkungsmittel kann ich als Dozent nutzen?

### AHA campus

#### **Ansprechpartner/in**

Marietheres Förster  
Geschäftsleiterin AHA campus  
Durchwahl 0228 919 29-28  
m.foerster@andreas-hermes-  
akademie.de

**Andreas Hermes Akademie**  
im Bildungswerk der  
Deutschen Landwirtschaft e.V.  
Godesberger Allee 66  
53175 Bonn

Tel. 0228 919 29-0  
Fax 0228 919 29-30  
info@andreas-hermes-  
akademie.de  
www.andreas-hermes-  
akademie.de

**Geschäftsführung**  
Dr. Andreas Quiring

- Wirkungsvolle Gliederung von Vorträgen und Präsentationen
- Alltagsdeutsch statt Fachchinesisch: Wie kann ich präzise formulieren, ohne die Zuhörenden abzuschrecken und zu sehr zu vereinfachen?
- Dramaturgie: Spannung aufbauen, Höhepunkte komponieren
  - Einstieg in die Teilnehmeraktivierung
  - Aktivierende Methoden, auch vermeintlich trockenen Lehrstoff, interessant und abwechslungsreich zu vermitteln
  - Den Spannungsbogen über einen längeren Zeitraum (Lehrgang, Semester) erhalten
- Reflexion
  - Feedback zu eigenen vorhandenen Fachvorträgen, die die Teilnehmenden im Seminar vorstellen.

**Ihr Trainer:**

**Detlef Passeick**



Detlef Passeick ist freiberuflicher Journalist & Trainer

Trainingsschwerpunkte:

Öffentlichkeitsarbeit, Präsentation, Rhetorik, Kommunikation,  
Mitarbeiterführung, Verhandeln, Verbandsentwicklung

Methodische Qualifikationen:

u.a. mehrmodulige Trainerausbildung, Changemanagement-Ausbildung,  
mehrtägige Fortbildung Transaktionsanalyse

**Termin:**

10./11. September 2018

**Ort:**

gemäß der Anreisemöglichkeiten der Teilnehmer\*innen

**Methodik:**

Theorie, Trainerinput, praktische Übungen, Feedback & Videoanalyse

**Teilnehmerzahl:**

Max. 10 Personen

**Ihre Investition:**

Teilnahmepreis je nach Teilnehmerzahl (TN):

bei 10 TN 350 €/ Person, bei 6 TN: 570 €/ Person zzgl. Sachkosten für Ü & V

Das Training ist über die Bildungsprämie [www.bildungspraemie.info](http://www.bildungspraemie.info) sowie über die versch. Förderprogramme der Bundesländer förderfähig

**Ihre Ansprechpartnerin:**

Marietheres Förster, Andreas Hermes Akademie

Tel.: ++49 (0) 228 / 9 19 29 -28

E-Mail: [m.foerster@andreas-hermes-akademie.de](mailto:m.foerster@andreas-hermes-akademie.de)